

FUNCTIEPROFIEL

Hanzevast Capital
Commercieel Directeur



Standplaats: Groningen

1. HANZEVAST CAPITAL

Hanzevast Capital NV in Groningen initieert en beheert hoogrenderende, fiscaal geoptimaliseerde beleggingsfondsen in vastgoed en scheepvaart. Daarmee biedt zij haar overwegend particuliere investeerders toegang tot de professionele beleggingsmarkt die normaal alleen institutionele beleggers is voorbehouden. Hanzevast Real Estate adviseert bij de aankoop en verzorgt het beheer van de vastgoed objecten, gelegen in Nederland en Noord-Duitsland. Zusterbedrijf Hanzevast Shipping verzorgt het financieel, commercieel en technisch management van de vloot.

Integriteit, duurzaamheid, klanttevredenheid, transparantie en tevreden medewerkers zijn sinds de oprichting van Hanzevast in 1995 nadrukkelijk kernwaarden van het bedrijf. Hanzevast Capital NV is een gereguleerde onderneming en staat onder toezicht van DNB en AFM.

naar de website: <https://www.hanzevast.nl>

Plaats in de organisatie

U bent commercieel directeur van Hanzevast Capital NV.
Samen met uw collega's van Hanzevast Real Estate en Hanzevast Shipping vormt u de directie.
U rapporteert aan de Algemeen Directeur.

2. PROFIEL

Op commercieel vlak bent u de drijvende kracht binnen de organisatie. Hierin wordt een actieve bijdrage door het gehele bedrijf gevraagd, op de verschillende niveaus in de organisatie. Een Hands-on mentaliteit is hierin vereist.

Hierop aansluitend voldoet de commercieel directeur (m/v) aan het volgende profiel:

- Afgeronde relevante opleiding op wo-niveau.
- Ervaring in een commerciële, eindverantwoordelijke positie.
- Ervaring met vastgoed of scheepvaart is een pré.
- Goede kennis van en ervaring met actuele ICT omgevingen.
- Affiniteit met investment management.
- Ervaring met het initiëren van fondsen is een pré.
- Kennis van Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.

3. TAKEN EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

- U bent verantwoordelijk voor het totale commerciële beleid, en u vertaalt deze naar concrete plannen en acties.
- U bent verantwoordelijk voor het verder ontwikkelen van de commerciële organisatie.
- U coacht, stimuleert en ontwikkelt de commerciële afdeling en weet de mensen naar een hoger niveau te stuwten.
- U signaleert kansen vanuit de markt en vertaalt deze naar nieuwe commerciële concepten en verliest de risico's daarbij niet uit het oog.
- U bent het boegbeeld op commercieel gebied.
- U bent een stevige sparringpartner van de algemeen directeur.
- U volgt ontwikkelingen op alle facetten van het vakgebied teneinde het kennisniveau van de afdeling op peil te houden, dan wel uit te breiden.

4. COMPETENTIES EN PERSOONLIJKE KWALITEITEN

- Integer en geeft gemakkelijk fouten toe.
- Intelligent en steeds strevend naar het beste
- IJverig en resultaat gericht.
- Positieve energie. Kan wel mentaliteit
- Effectief. Krijgt dingen gedaan
- Efficiënt.
- Robuust.
- Kostenbewust.
- Hands on.

5. HANZEVAST BIEDT U....

... een goed pakket primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden die in overeenstemming zijn met de verantwoordelijkheden van de functie en de kennis en ervaring. Persoonlijke ontwikkeling en doorgroei worden gestimuleerd.



CONTACT

Voor vragen kunt u contact opnemen met:

Nienke Rooda
06- 2915 9797
Nienke.rooda@beljonwesterterp.nl