



FUNCTIEPROFIEL

ReRun Rubber Products B.V.
manager Business Development

Opzet nieuw bedrijf en nieuw product



Standplaats: Amsterdam

1. ReRun Rubber Products B.V.

ReRun Rubber Products B.V. in Amsterdam is een nieuw bedrijf in de keten van de rubberindustrie, dat als activiteit post consumer rubber afvalstroommaterialen terug gaat transformeren via een decrosslinking proces. Klanten zijn onder andere rubberproducerende bedrijven en compounders. De technologie berust op 25 jaar internationale R&D kennis van de succesvolle aandeelhouders. De cultuur is warm, open, dynamisch, no-nonsense en gericht op samenwerking. Afspraken nakomen, betrokkenheid en respectvol omgaan met elkaar, orde, netheid en discipline zijn ook aspecten die daarbij essentieel zijn.

Naar de website: <https://www.rerunrubber.com>

2. PROFIEL

Plaats binnen de organisatie

De manager Business Development rapporteert aan de directeur/aandeelhouder, die op zijn beurt betrokken is bij de nieuwbouw van de productiehal en installatie en zich meer richt op de operationele bedrijfsvoering.

3. TAKEN EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Verantwoordelijk voor met name business development, commerciële bedrijfsvoering en continuïteit.
- Betrokken bij de door directeur/aandeelhouder opgestelde visie en strategie en doelstellingen voor de korte en lange termijn, die de groei en de ontwikkeling van het bedrijf mogelijk maken.
- Stuur op KPI's als omzetgroeipercentage, bruto- en nettowinst(marge), rendement, relatief marktaandeel, medewerkerstevredenheid en klanttevredenheid.
- Presenteert en verantwoordt commerciële bedrijfsresultaten en doelen periodiek aan de directeur/aandeelhouder.
- Onderhoudt interne en externe contacten met onder meer klanten en leveranciers etc.

4. PROFIELEISEN

- hbo/wo werk- en denkniveau, technische affiniteit en relevante internationale commerciële ervaring en ervaring met business development binnen de industrie (industrie breed of rubber- of kunststof industrie etc.).
- Cijfermatig goed onderlegd, kostenbewust.
- Onderhouden van contacten met diverse stakeholders op alle niveaus en beschikt over het vermogen om potentiële bestaande en nieuwe klanten enthousiast te maken middels presentaties.
- Heeft ervaring met het omgaan met diverse culturen.

5. COMPETENTIES EN PERSOONLIJKE KWALITEITEN

- Analytisch, ziet hoofdlijnen en bijzaken
- Ondernemend en commercieel
- Resultaatgericht en klantgericht
- Plannen en organiseren
- Oplossingsgericht en hands-on
- Communicatief vaardig
- Overtuigingskracht
- Samenwerkingsgericht en flexibel
- Gedreven en energiek

6. RERUN RUBBER PRODUCTS B.V. BIJDT U

Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.



CONTACT

Voor vragen kunt u contact opnemen met:

mr. Erik Batenburg

06-12 47 98 26

erik.batenburg@beljonwesterterp.nl